



De kracht van gezamenlijk inkopen

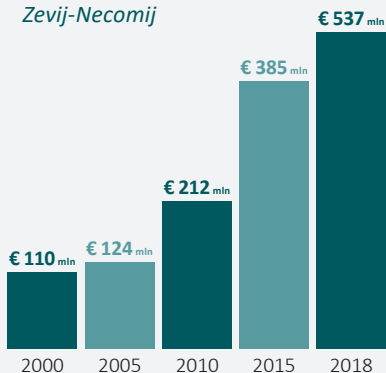


De kracht van gezamenlijk inkopen

Zevij-Necomij is een inkooporganisatie voor de technische groothandel en de ijzerwarenvakhandel en biedt een uitgebreid assortiment ijzerwaren, gereedschappen, machines en hang- en sluitwerk. Zevij-Necomij is daarbij dé schakel tussen de leveranciers en de groothandel. Doordat de inkoopvolumes gebundeld worden, is Zevij-Necomij in staat tegen betere condities in te kopen en te leveren. Met een omzet van € 537 mln, meer dan 575 vestigingen van 140 aangesloten groothandels en 500 aangesloten leveranciers is Zevij-Necomij één van de grootste inkooporganisaties in de branche binnen de Benelux.

CIJFERS 2018

*Voortdurende omzetgroei
Zevij-Necomij*



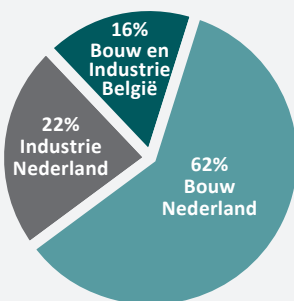
Aantal leden per omzetgroep



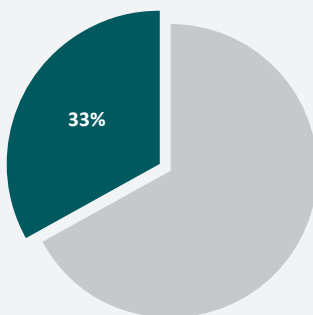
Statistieken 2018

- > € 16 mln omzet aan actieverkopen
- > 313 acties gevoerd
- > € 56,1 mln omzet via magazijn
- > 10% groei voor private label 4tec

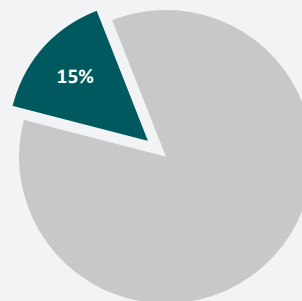
Verdeling over bouw en industrie



Marktaandeel in de Benelux onder de technische groothandels



Marktaandeel in de Benelux onder de leveranciers



DE GESCHIEDENIS

- 1953** Oprichting van Zevij door ZEVEN IJzerhandelaren (100% bouw georiënteerd)
- 1990** Uitbreiding met industrie
- 1995** Oprichting van Zevij B.V.
- 2006** Uitbreiding naar België met Asamco
- 2007** Introductie van het private label 4tec
- 2009** Facturatie richting de leden verloopt papierloos
- 2014** Integratie van Zevij en Necomij
- 2015** Uitbreiding magazijn Oosterhout
- 2018** Integratie magazijn Rederijweg

PARTNERS



MARKTLEIDER

Zevij-Necomij heeft een krachtige positie in de markt en is leidend in het digitaliseren van de keten.

DOELGERICHT

Kosten besparen voor zowel groothandel als leverancier; Zevij-Necomij heeft een scherpe focus om doelgericht te investeren.

SAMENWERKEN

Door samen te werken in de markt met partijen als EZ-base, D Soft en Euro Craft is er een nog grotere daadkracht voor de aangesloten groothandels én leveranciers.



Digitalisering van de keten: Zevij-Necomij kijkt verder

Een doelgerichte automatisering van de processen leidt tot efficiency verbeteringen en kostenbesparing. Om deze reden is Zevij-Necomij al jaren toonaangevend wanneer het gaat om digitaal zaken doen.



MOBIELE APP EN WEBSHOP

Online verkooptools voor de aangesloten groothandels. Deze worden gevuld vanuit het eigen ERP-systeem zodat het eigen assortiment (verrijkt met productinfo vanuit Zevij-Necomij) met de klant-eigen prijzen en de actuele voorraad van de groothandel getoond wordt.

100% EDI

Zevij-Necomij wil met iedere groothandel en leverancier digitaal zaken doen. Dat betekent order, orderbevestiging, pakbon en factuur totaal papierloos. Omdat dit voordelen biedt voor zowel groothandel als leverancier.

- *Alle facturen met 100% regelinformatie*
Groothandels ontvangen alle facturen via EDI met 100% regelinfo, ongeacht wat een leverancier aanlevert.

- *Alle orders via EDI bestellen*

Bij leveranciers die nog geen EDI ondersteunen zorgt Zevij-Necomij ervoor dat de EDI order als pdf-bestand bij de leverancier komt.

PRODUCTENDATABASE

Uitgebreide productinformatie met instructiefilmpjes, veiligheidsbladen en wettelijke certificaten.

DATA ANALYSE

Business Intelligence waardoor data geanalyseerd kan worden zoals omzetstatistieken en assortimentskeuzes. Ook kunnen er leveranciersbeoordelingen gemaakt worden en kan er factuurcontrole plaatsvinden voor groothandels.

ZEVIJ-NECOMIJ PORTAAL

Op het Zevij-Necomij Portaal vinden aangesloten groothandels en leveranciers allerhande (management) informatie zoals omzetten, conditieafspraken, track & trace van de bestellingen, acties en financiële zaken als facturen en betalingen.





Service voor de groothandel

Zevij-Necomij onderhandelt dagelijks met leveranciers over producten en het verbeteren van inkoop- en leveringscondities. Daarnaast verzorgt Zevij-Necomij de logistiek en automatiseert administratieve processen. Zevij-Necomij is een vraagbaak en een sterke troef in het verbeteren van de concurrentiepositie op basis van prijs, assortiment, snelheid én kennis.

SCHERPE INKOOP

Gespecialiseerde inkopers van Zevij-Necomij voeren dagelijks onderhandelingen met leveranciers over producten, het verbeteren van inkoop- en leveringscondities en gezamenlijk te voeren acties. Die inkopers worden in hun werkzaamheden bijgestaan door assortimentcommissies waarin product- en marktdeskundigen van de aangesloten groothandels zijn vertegenwoordigd.

DE BESTE ACTIES

Zevij-Necomij heeft met een aantal leveranciers vaste acties afgesproken zodat de groothandel hier efficiënt op kan inkopen. Daarnaast zijn er wekelijks diverse acties met leveranciers die specifiek voor Zevij-Necomij leden gelden.

ACTUELE MANAGEMENT INFORMATIE

Er wordt een volledig inzicht geboden in de omzetcijfers van de groothandel, de afzet en opgebouwde bonussen. Daarnaast krijgen groothandels inzicht in alle prijslijsten, actuele voorraad, orderoverzichten en track & trace van bestelde artikelen.

PRODUCTENDATABASE

Er is uitgebreide productinformatie met instructiefilmpjes, veiligheidsbladen en certificaten. Zevij-Necomij heeft een eigen PIM-systeem waarin het assortiment in EZ-base wordt aangevuld waar nodig. Koppelen met de webshop en/of app van de groothandel maakt alle data eenvoudig toegankelijk voor groothandel en eindklant.

ONDSCHIEDEN MET EEN PRIVATE LABEL

Binnen Zevij-Necomij zijn meerdere private labels actief, zoals 4tecx en Ivana. 4tecx wordt verkocht door een aantal aangesloten groothandels, daarnaast is een groep groothandels voor de exploitatie van hun eigen private label georganiseerd in Ivana B.V.



KRACHTIGE VERKOOPONDERSTEUNING

Voor de liefhebbers biedt Zevij-Necomij diverse marketingtools zoals:

- Mobiele App
- Webshop
- Actiekrant
- Catalogi

A yellow mobile crane stands on a dirt construction site. In the background, a building with white panels and wooden accents is under construction. The sky is blue with scattered white clouds. A semi-transparent teal box is overlaid on the right side of the image, containing white text.

Service voor de leverancier

Natuurlijk, Zevij-Necomij is een initiatief van de ijzerwarenvakhandel en staat in de eerste plaats voor hun belang. Maar wie als Zevij-Necomij al meer dan 65 jaar actief is, moet zeker ook oog hebben voor de belangen van toeleveranciers. Dat heeft Zevij-Necomij. Het is een betrouwbare partner waar het gaat om betalingszekerheid, marktontwikkeling en omzetgroei. De voordelen voor de leverancier zijn evident.

BENELUX DEKKEND NETWERK

Zevij-Necomij leden beschikken over meer dan 575 vestigingen in de Benelux. Voor de inkoop van deze vestigingen maakt Zevij-Necomij afspraken met leveranciers. Dit is voor beide partijen efficiënt. Leveranciers hoeven niet langer separaat afspraken te maken met alle groothandels.

BETALINGSZEKERHEID

Zevij-Necomij staat garant voor de factuurbetaling van haar groothandels aan leveranciers. Daarbij worden de facturen snel betaald. Dat biedt efficiency, rentewinst en zekerheid.

DE ZEVIJ-NECOMIJ DATABASE

Zevij-Necomij werkt samen met EZ-base aan een uitgebreide productendatabase voor Zevij-Necomij en haar aangesloten groothandels. Leveranciers leveren eenmalig data aan en alle aangesloten groothandels kunnen dit gebruiken voor de eigen webshop en/of app. Complete data wordt eenvoudig toegankelijk voor groothandel én eindklant.

ACTUELE MANAGEMENT INFORMATIE

Zevij-Necomij biedt de leverancier inzicht in zijn actuele omzetgegevens van de aangesloten groothandels op het Zevij-Necomij Portaal. Ook staan hier de eigen conditieafspraken, alle verkoopacties, prijslijsten en een actueel overzicht van alle betalingen. Dat geeft grip.

VERKOOPBEVORDERING

Zevij-Necomij organiseert wekelijks inkoopacties met leveranciers. De afdeling Verkoop benadert de groothandels actief om acties onder de aandacht te brengen.



CONTACT MET DE GROOTHANDEL

Zevij-Necomij vindt het belangrijk dat de leverancier een goede relatie kan onderhouden met de aangesloten groothandels. Zo geeft Zevij-Necomij het magazine 'De kracht van' uit waarin leveranciers zich kunnen presenteren met het bedrijf of een specifiek product. Ook organiseert Zevij-Necomij jaarlijks een relatiedag waar leden en leveranciers voor worden uitgenodigd.



“

Zevij-Necomij is een coöperatieve onderneming. En daar zijn we trots op. We zoeken te allen tijde het lange termijn voordeel van alle aangesloten groothandels. Meeveren met ontwikkelingen is daarvoor een must. Succes in het verleden geeft immers geen garantie voor succes in de toekomst.

Hoge mate van automatisering, wijzigingen van logistieke kanalen, het verdwijnen van grenzen tussen landen, sectoren en klantgroepen, voortdurende schaalvergroting en maatschappelijk verantwoord ondernemen; ontwikkelingen waar we op in spelen.

De focus van Zevij-Necomij ligt daarom op:

1. Distributie van data, kennis en informatie
2. Distributie en logistiek van producten
3. Financiering binnen de keten

”

Marc de Dobbelaere
Algemeen Directeur



Zevij-Necomij NXT
Hét event waar groothandels
en leveranciers elkaar ontmoeten



Zevij-Necomij B.V.

Touwslagerijweg 4, 4906 CS Oosterhout
Postbus 447, 4900 AK Oosterhout
Nederland

+31 162 42 69 17
info@zevij-necomij.com
www.zevij-necomij.com